

## Módulo 4: Buses eléctricos

Module 4: E-Buses

## Unidad 5: Adquisición, financiación y modelos de negocio

Unit 5: Procurement, financing and business models

**SIMUS**



# Elementos clave para los Modelos de Negocio de buses eléctricos

Key elements for Business models for e-buses and e-infrastructure

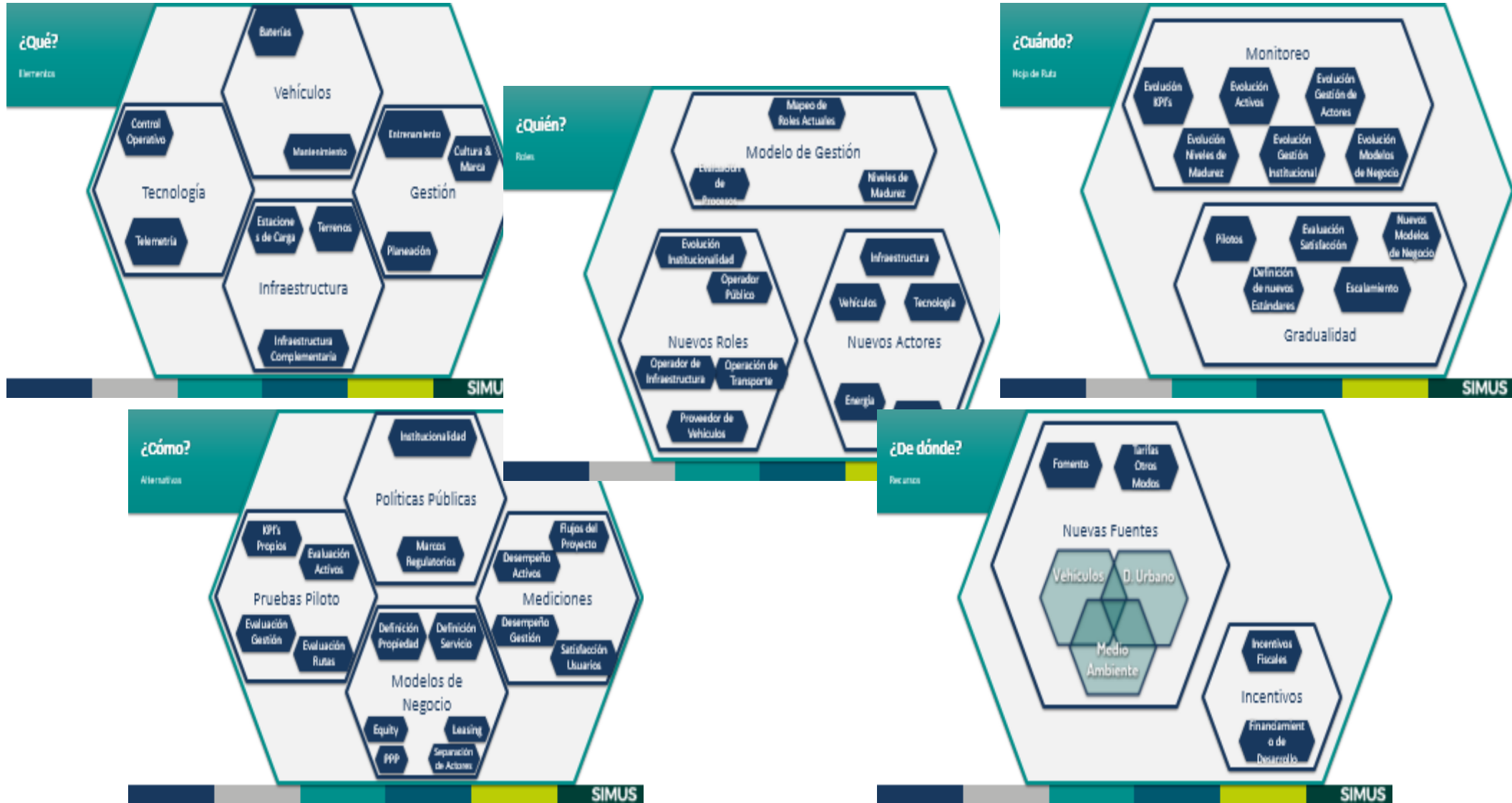
**Darío Cardona Sosa – Experto Consejero SIMUS**

Programa Regional de Capacitación - América Latina y el Caribe 2022

Unidad 5: Adquisición, financiación y modelos de negocio

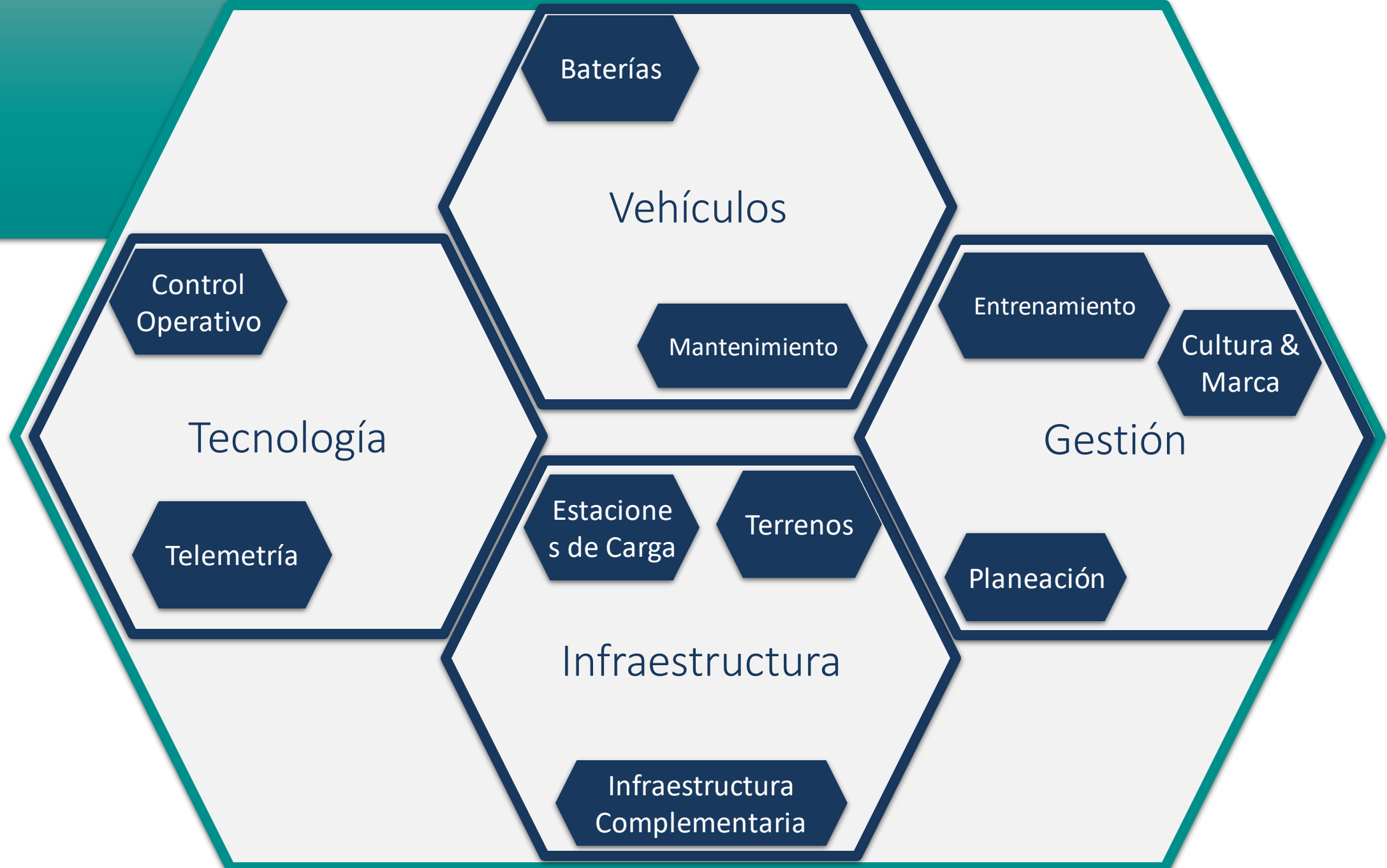
Unit 5: Procurement, financing and business models

# Modelos de negocio y Financiamiento

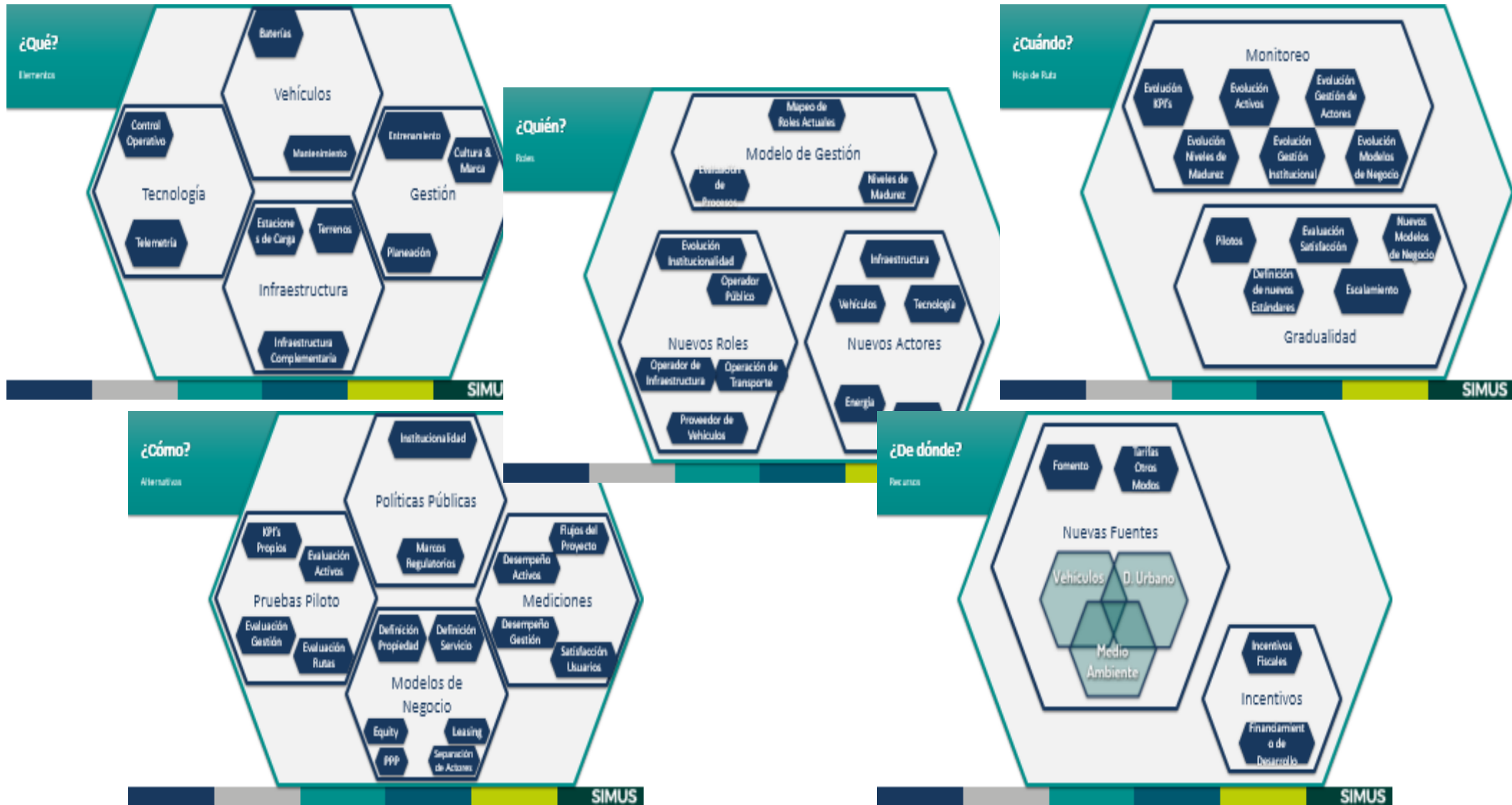


# ¿Qué?

Elementos



# Modelos de negocio y Financiamiento

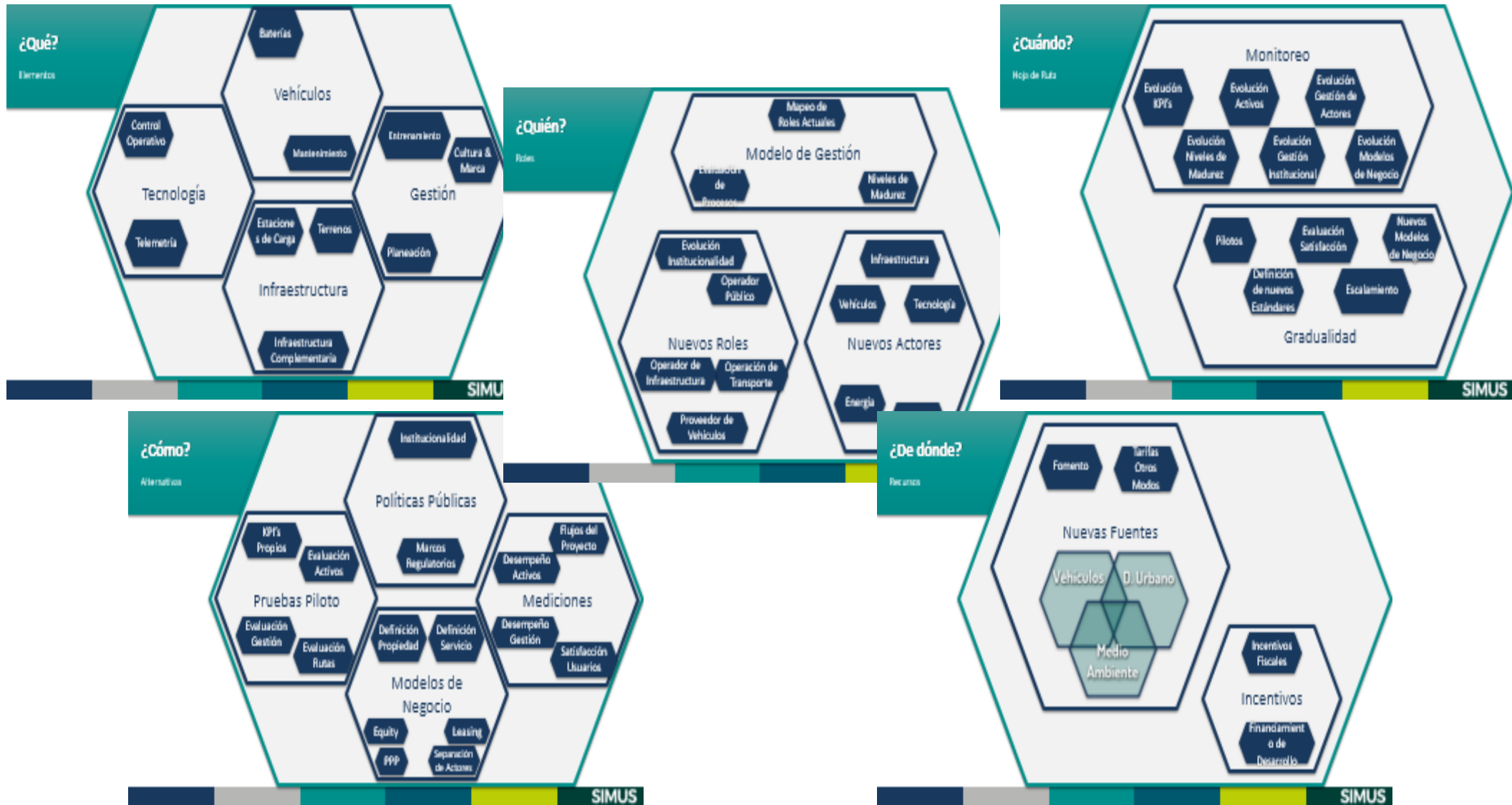


# ¿Cómo?

Alternativas



# Modelos de negocio y Financiamiento



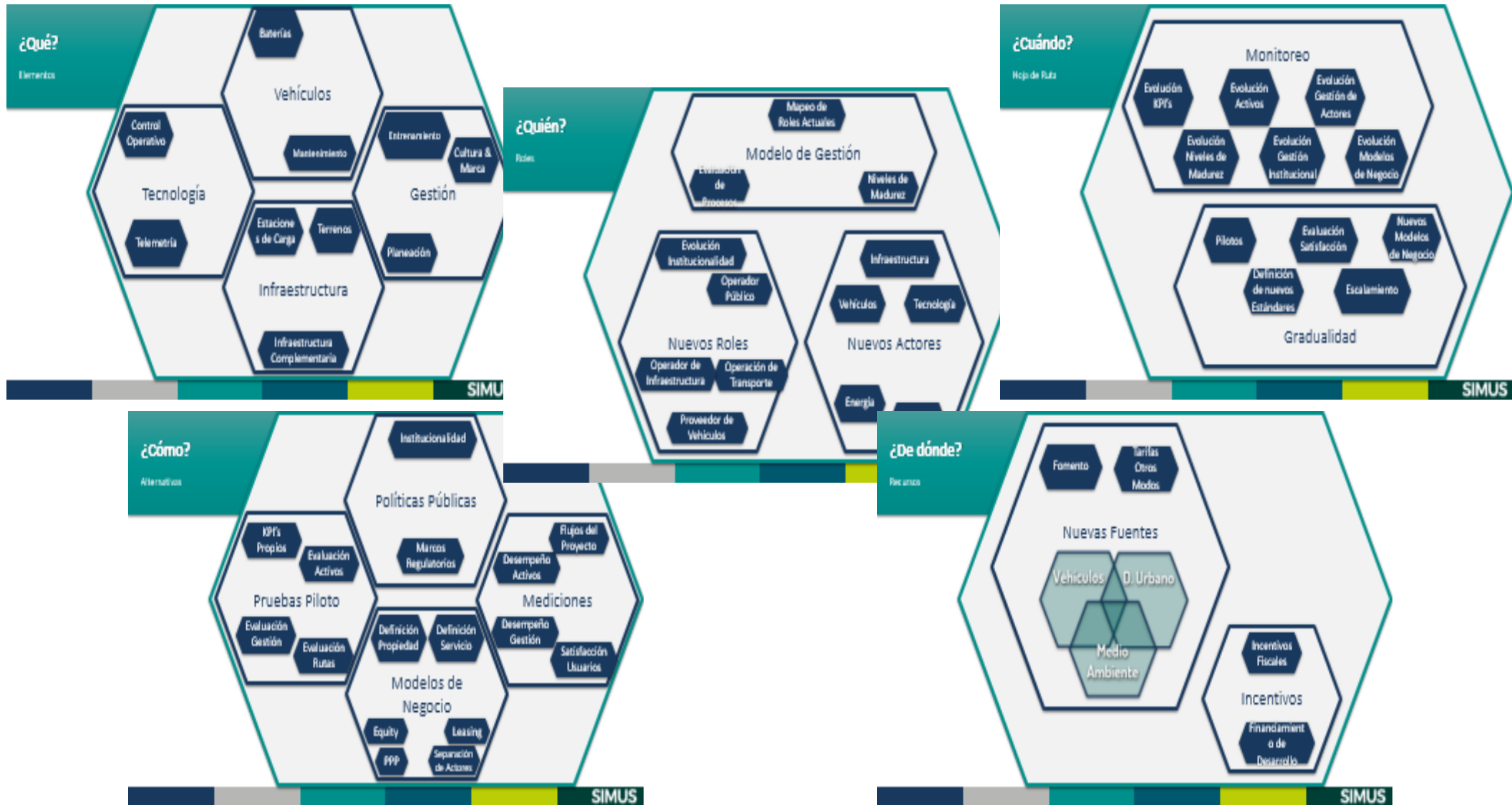
# ¿Quién?

Roles





# Modelos de negocio y Financiamiento



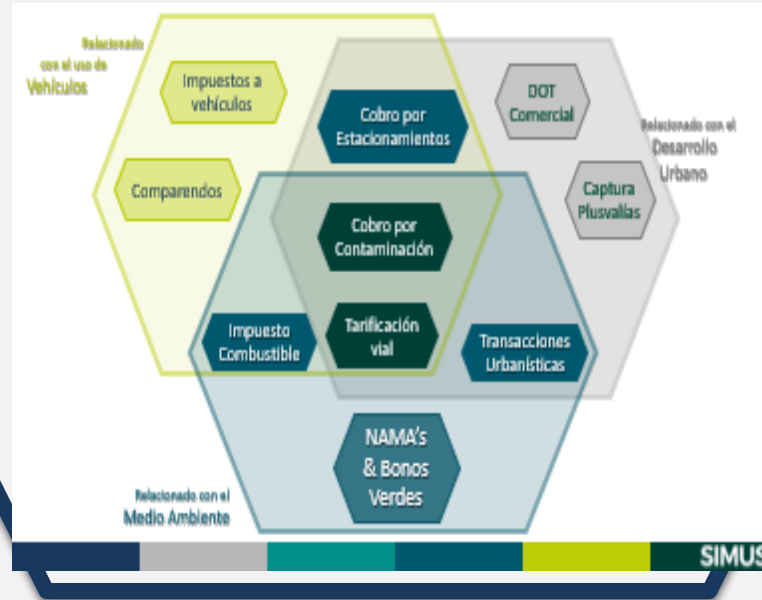
# ¿De dónde?

Recursos

Fomento

Tarifas  
Otros  
Modos

## Nuevas Fuentes

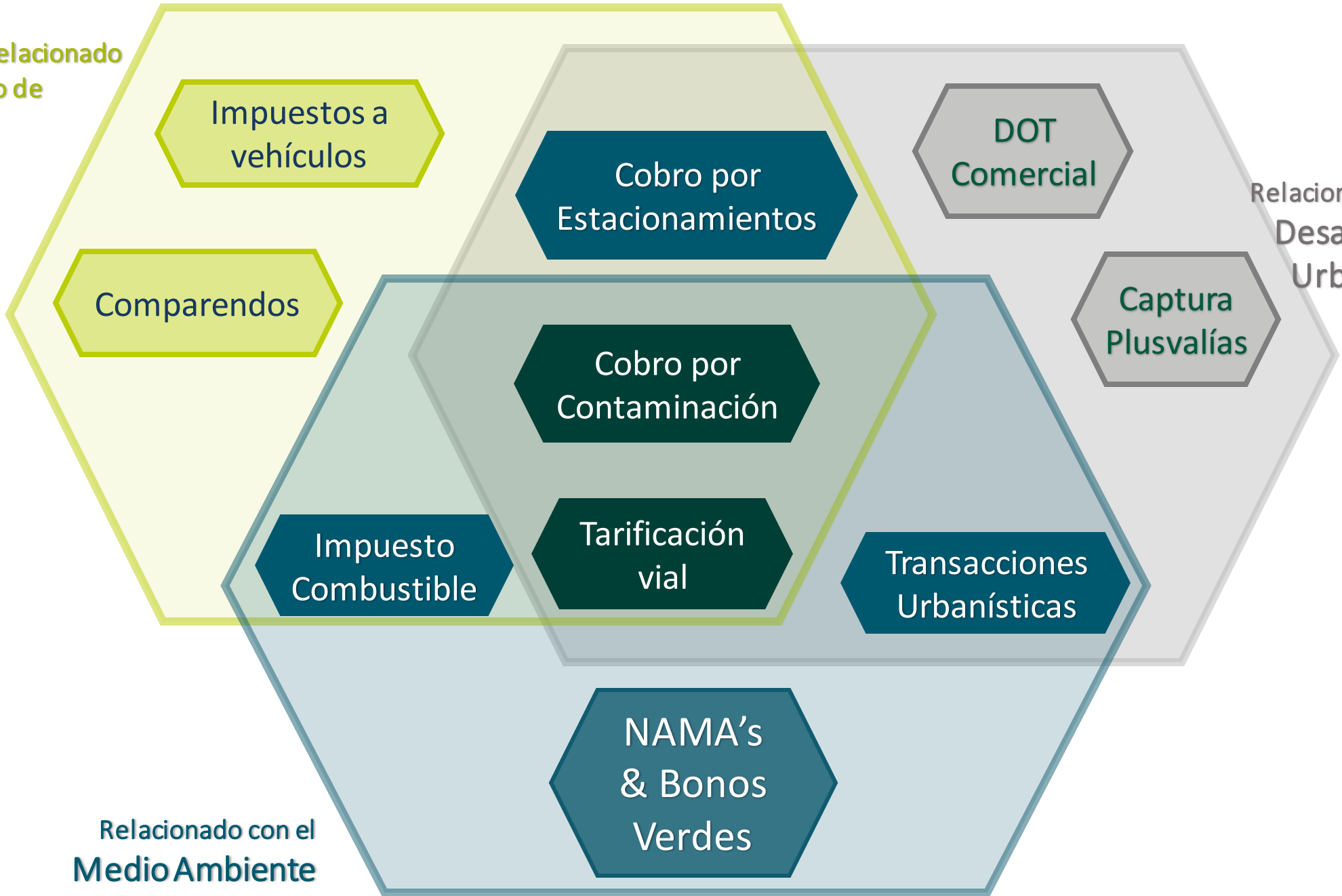


Incentivos  
Fiscales

Incentivos

Financiamient  
o de  
Desarrollo

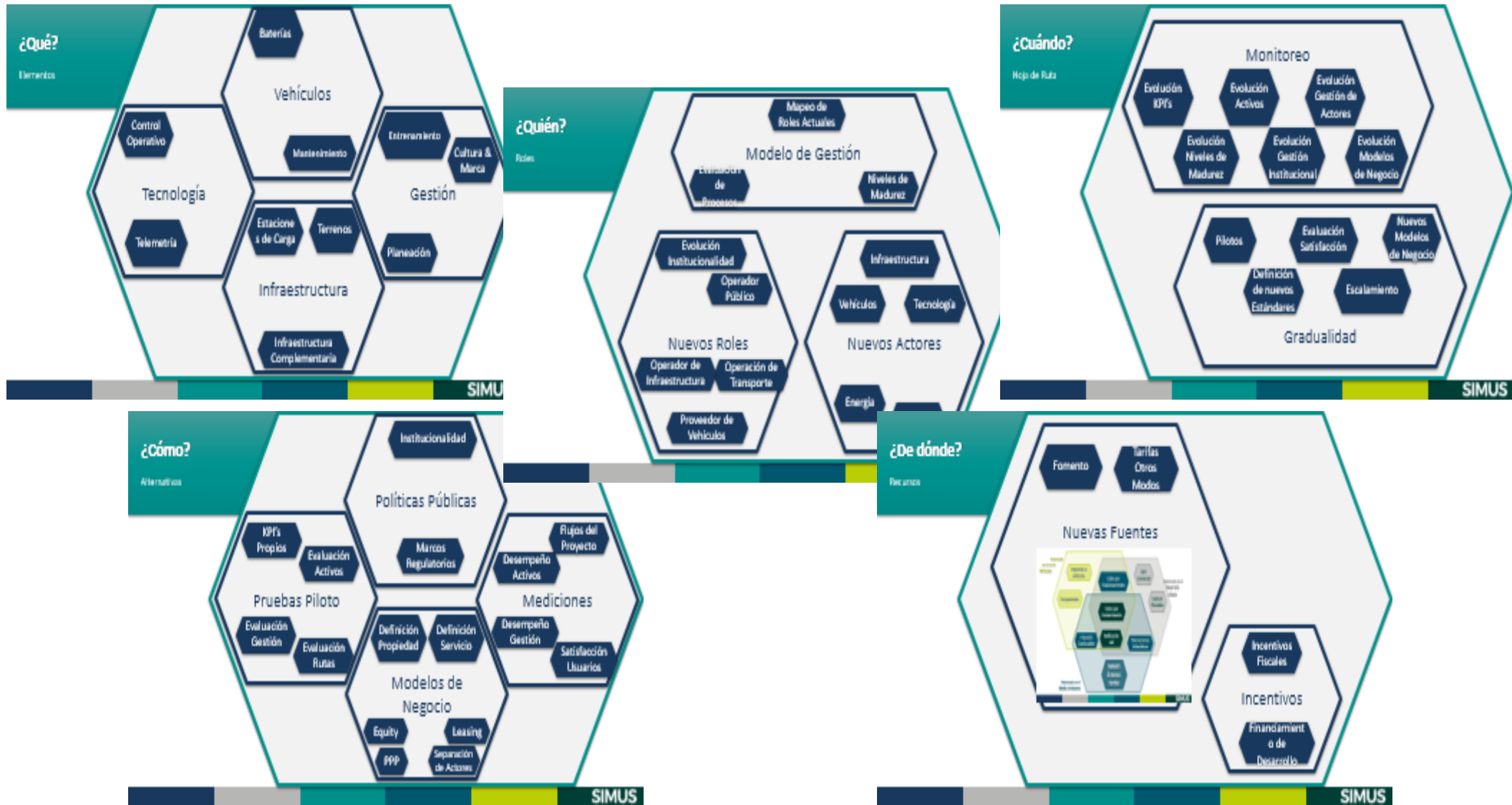
Relacionado  
con el uso de  
**Vehículos**



Relacionado con el  
**Desarrollo  
Urbano**

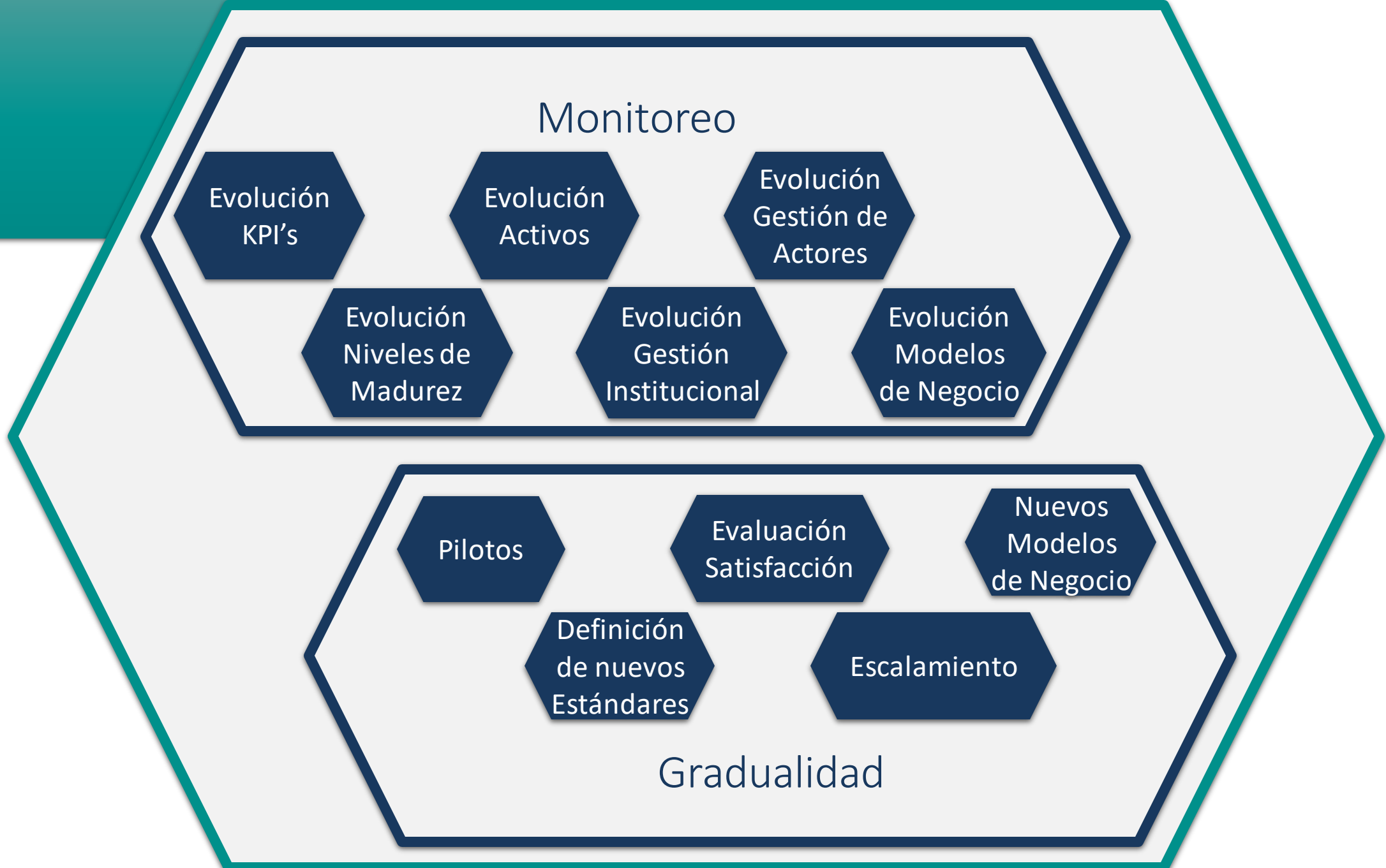
Relacionado con el  
**Medio Ambiente**

# Modelos de negocio y Financiamiento



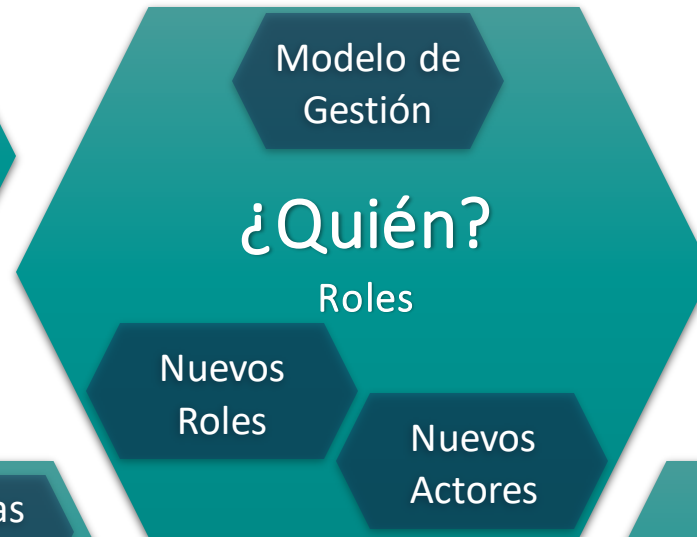
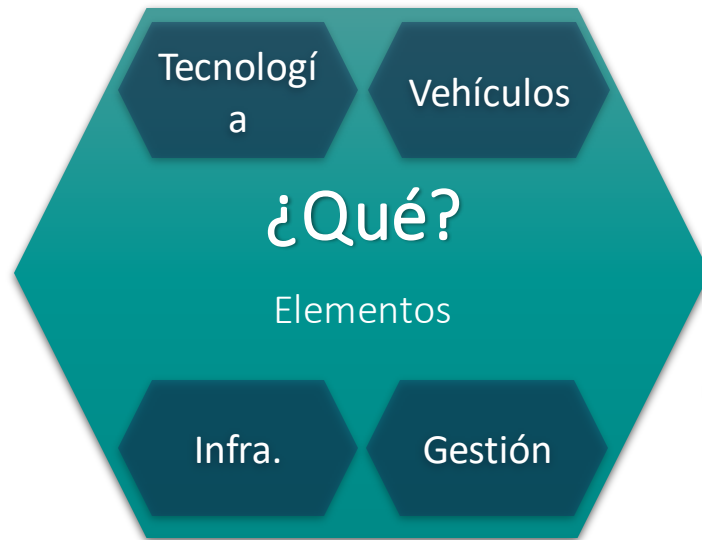
# ¿Cuándo?

Hoja de Ruta



# Modelos de negocio y Financiamiento

## Elementos clave para los Modelos de Negocio de buses eléctricos



# GRACIAS

## Programa Regional de Capacitación - América Latina y el Caribe 2022

Aspectos clave para el avance de la movilidad eléctrica en la region

Key aspects towards the advancement of e-mobility in the region

### Módulo 4: Buses eléctricos

Module 4: E-Buses

#### Unidad 5: Adquisición, financiación y modelos de negocio

Unit 5: Procurement, financing and business models

#### Elementos clave para los Modelos de Negocio de buses eléctricos

Key elements for Business models for e-buses and e-infrastructure

Darío Cardona Sosa

Experto Consejero SIMUS

**SIMUS**

